

6. 売上予測及びランニングコスト

(3年目 31 客/日にて)

営業時間 6:00 ~ 0:00

売上高	機種	台数	平均利用単価	利用回数/日	売上金額
	SF-124C	1	850	4	3,400
	SF-224C	3	1,150	11	12,650
	SF-324C	1	1,400	3	4,200
	CW-122		450		
	CW-222		750		
	CT-144G	3	300	9	2,700
	CT-254G	1	400	4	1,600
	CT-144W		300		
日売上					24,550
月売上					736,500 (A)

※パターコースシステム、フタバカードを導入することにより稼働率が上がります。 (税込:8%)

ランニングコスト	月金額	
洗剤	6,100	
主剤剤	6,100	
上下水道	18,500	
動力電気代	51,500	
ガス代	124,020	
月変動費計(税込:8%)		206,220 (B)
月間粗利(税込:8%)		530,280 (A)-(B)

※設備・建物の償却(リース費用等)は含まず。

ランニングコストは売上の **28%** で計算。

※売上予測はあくまで試算であり、売上を保証するものではありません。